



Reestruturações de Empresas e Créditos

FORMAÇÃO INTERMÉDIA

CRÉDITO

FORMAÇÃO
ONLINE POR
VIDEOCONFERÊNCIA

Portugal tem um dos ratios NPL mais elevados da União Europeia; a crise Covid19 afetou profundamente o sistema económico português; a dimensão relativa das moratórias em Portugal é das mais altas da Europa; as regras de supervisão impõem uma grande disciplina na gestão das moratórias e das reestruturações de créditos: é assim de esperar que, nos próximos anos, sobrevenha um expressivo aumento dos casos de reestruturações de empresas e créditos. Esta nova realidade coloca desafios expressivos aos vários intervenientes do processo e exige um corpo de profissionais altamente especializado.



FORMAÇÃO ONLINE POR VIDEOCONFERÊNCIA

Através de uma aplicação, que permite formação a distância, com possibilidade de interação com o formador em tempo real.



2022
A agendar

INFORMAÇÕES

Ana Margarida Soromenho

a.m.soromenho@ifb.pt

+351 217 916 274



FORMAÇÃO INTERMÉDIA

CRÉDITO



FORMADOR

João Antas Martins

É licenciado em Economia, realizou o "Young Managers Programme" no INSEAD e obteve o grau de "Mestre em Economia" (FEP).

Foi docente na Universidade Católica Portuguesa-Porto, no ISAG e no IESF, ministrando as disciplinas de Economia, Finanças e Estratégia.

Desenvolveu, durante 3 décadas, a sua atividade profissional no sector financeiro em Portugal, tendo desempenhado funções nas áreas de Fusões e Aquisições, Avaliação de Empresas e Financiamentos de M/L Prazo. Foi responsável ("Diretor Coordenador") pela Recuperação de Empresas, gerindo dossiers de particular complexidade, incluindo operações de reestruturação empresarial, empréstimos sindicados e avaliação e venda de empresas e créditos.

Foi Administrador Executivo de empresas-veículo detidas por Bancos.

Entre 2011 e 2018, participou ativamente em temas de supervisão relacionados com NPL (IFRS 9, modelos organizacionais, imparidades, outros), em resposta a solicitações do BCE, do Banco de Portugal, da Associação Portuguesa de Bancos (APB) e da European Banking Association (EBA). Em 2017 e 2018, integrou a "Task Force NPL" da APB.

Desde setembro de 2018, desenvolve atividade profissional em processos de reestruturação de empresas e vendas de NPL.

DESTINATÁRIOS:

- Rede de Retalho: Diretores de Área, Gerentes, Subgerentes e Gestores
- Rede de Empresas: Diretores de Centros de Empresas, Gerentes e Gestores de Conta
- Direções de Risco/Crédito: Diretores e Gestores/Analistas
- Direções de Recuperação: Diretores e Gestores/Analistas
- Direções de Contencioso: Diretores e Técnicos
- Direções Jurídicas: Diretores e Técnicos
- Direções de Auditoria: Diretores e Técnicos

DURAÇÃO: 7,5 horas – 3 Sessões / 2,5 horas

HORÁRIO: 17h00 - 19h30

PREÇO: Associados APB: 371 € | Tabela Geral: 427 €

PROGRAMA

1. Bancos, Empresas e Crises Económicas

- **A Crise 2007-2014**
 - Causas e impactos
 - Análise da derrocada de "case study banks" a nível internacional
 - Diferentes soluções: fusões/aquisições; resolução; liquidação; Bad Bank; AMC
 - Exemplos internacionais de "salvamento" de bancos – custos e resultados; erros e lições
 - Papel do Estado e dos Supervisores
- **A Crise COVID 19**
 - Choque da oferta ou da procura?
 - O papel das moratórias – racional e impactos regulatórios
 - Estratégias de recuperação: o papel do Estado, dos supervisores, dos bancos e das empresas
 - Salvar empresas e perder bancos?
 - Empresas "zombie": adiar ou reestruturar?

2. Reestruturações, Imparidades e Staging

- **Um Novo Conceito de Risco: NPL**
 - Conceito
 - Créditos "unlikely to pay"
 - Contágio por operação, devedor e grupo económico
 - Período de cura
 - NPL vs NPE vs NPA: a relevância dos foreclosed assets
- **IFRS 9, Staging e Imparidades**
 - Transição IAS 39 - IFRS 9
 - Stage 1, Stage 2 e Stage 3: conceitos, prazos de referência, contágio e período de cura
 - ECL, EAD, PD e LGD: análise individual ("Single Names") e modelos coletivos; PD 12 meses e life-time
 - Backstop de Imparidades: regras do Conselho Europeu e expectativas do BCE
 - Imparidades "Going Concern" e "Gone Concern"- relação com "Staging" e desafios metodológicos

• O Caso Específico das Moratórias

- Tipologias e Motivações
- Adesão dentro de UE
- Reação dos Supervisores
- Impacto nas Imparidades

3. Estratégias de Reestruturação

- **Modalidades**
 - Hold/Forbearance
 - Sale
 - Execução judicial
 - Dações em Pagamento
 - O contexto específico dos *write-off*
- **Reforço das Garantias dos Credores**
 - Principais tipologias: aval pessoal / fiança; hipoteca; penhor mercantil; penhor financeiro; garantia mútua
 - Validade jurídica das garantias
 - O caso específico do leasing imobiliário e de equipamento e do "lease-back"
 - Avaliações de imóveis: principais métodos; condicionantes do valor; valor e preço; teoria e realidade

• PER, Insolvência, RERE E PEV; A Diretiva EU 2019/1023

- PER
- Insolvência
- RERE
- PEV
- Diretiva EU 2019/1023

• Gerir o Fim das Moratórias: Aspectos Críticos

- O ciclo vicioso das reestruturações de créditos
- Sinais de alertas: timing, leitura e gestão
- Avaliação das opções e decisão - dívida sustentável e não sustentável
- Implementação: condicionalismos e dinâmicas negociais
- Novos Investidores: racional financeiro ou estratégico?

4. Análise e Discussão de Casos

- Análise e debate de casos
- Reforços das seguintes competências:
 - análise económico-financeira;
 - principais aspetos jurídicos;
 - imparidades e *staging*;
 - técnicas de negociação



FULL MEMBER OF



Pedidos de Cancelamento:

- Só poderão dar origem ao reembolso total do valor pago, quando recebidos até 5 dias úteis antes da data de início do curso. A partir deste prazo, a inscrição será paga na totalidade, podendo, no entanto, o participante ser substituído por outro;
- Deverão ser efetuados por e-mail e rececionados pelo IFB dentro do prazo acima estabelecido.